

テキスト販売のご案内

『住宅・不動産営業に必要な戸建建築知識』

～ 知識は最強の営業力 ～

住宅、不動産、リフォーム業界の営業マンが「身につけておきたい専門知識」「お客様が知りたい住宅知識」「営業活動に必要な業界知識」を一冊のテキストにしました。

過去 3,000 人のお客様の疑問とハウスメーカー3社(在来工法、2×4工法、鉄骨プレハブ)、工務店、建築家との家づくりなど供給サイドすべてに調査のため身を置きました。そして、講師として2007年より 1,500 回を超える営業研修で、現場の声を知る筆者がまとめた営業パーソンのための戸建建築知識。この学びで無敵営業マンへの第一歩を踏み出してみたいはいかがでしょうか。

販売価格:6,000 円(税、送料別)

オールカラー印刷 100 頁

営業マンに必要な戸建建築知識 目次

1	建築基準法の基本	13	木造 3 階建ての知識	25	熱損失個所の知識
2	地盤の知識	14	木が腐る条件	26	体感温度 4 要素
3	液状化の仕組み	15	鉄骨プレハブ工法	27	建築スケジュール
4	地盤調査	16	鉄が錆びる条件	28	注文住宅と建売住宅
5	基礎工事	17	耐火性の知識(木と鉄)	29	ハウスメーカーと工務店
6	ベタ基礎とは	18	耐震性の知識	30	建築工事費リスト
7	布基礎とは	19	建築外部資材の知識	31	業界内のクレーム、トラブル
8	建築業界を知る	20	既存擁壁の知識	32	結露の原因と対策
9	各工法の知識	21	RC 工事	33	シックハウスの知識
10	木造軸組工法	22	断熱の知識	34	建築費が余計にかかる土地
11	無垢材と集成材	23	省エネ省の変遷	35	シロアリの知識
12	枠組壁工法	24	外張と充填断熱の知識	36	品質確保促進

【研修とセットで学ぶ】

建築知識修得を営業担当者に求めるのなら研修とセットをお勧めします。

営業目線で学ぶ建築知識は実践をイメージしながら受講できると多くの企業様から好評です。

【動画とセットで学ぶ】

営業目線で学ぶ建築知識を Win チャンネルで順次配信しております。

ご自身のペースで学んでください。※但しすべての頁は網羅してはいません

